

Entenda o que realmente *ficou*.

A camada financeira por trás das operações de locação.

O Operent conecta reservas, receitas, despesas, repasses aos proprietários, performance dos imóveis, resultado da empresa e fechamento do mês em uma estrutura financeira integrada.

Em validação com early users

Brasil · Portugal · Espanha

Pré-lançamento comercial

TRÊS VISÕES FINANCEIRAS CONECTADAS

Empresa Resultado consolidado, margem e posição de caixa.
R\$ 20.587 · agosto de 2026

Imóvel Receitas, despesas e performance por imóvel.
R\$ 1.555 · Enseada 07

Proprietário Demonstrativos, saldos e repasses.
R\$ 4.685 · Felipe Moreira

O PROBLEMA

Operadores conhecem a ocupação.

Têm dificuldade de entender o que realmente ficou.

À medida que as carteiras crescem, as operações financeiras frequentemente se fragmentam entre planilhas, conciliações, repasses aos proprietários e relatórios desconectados.

Painel de reservas

R\$ 92.560

Reservas do mês ·
Ocupação 74%

Demonstrativo

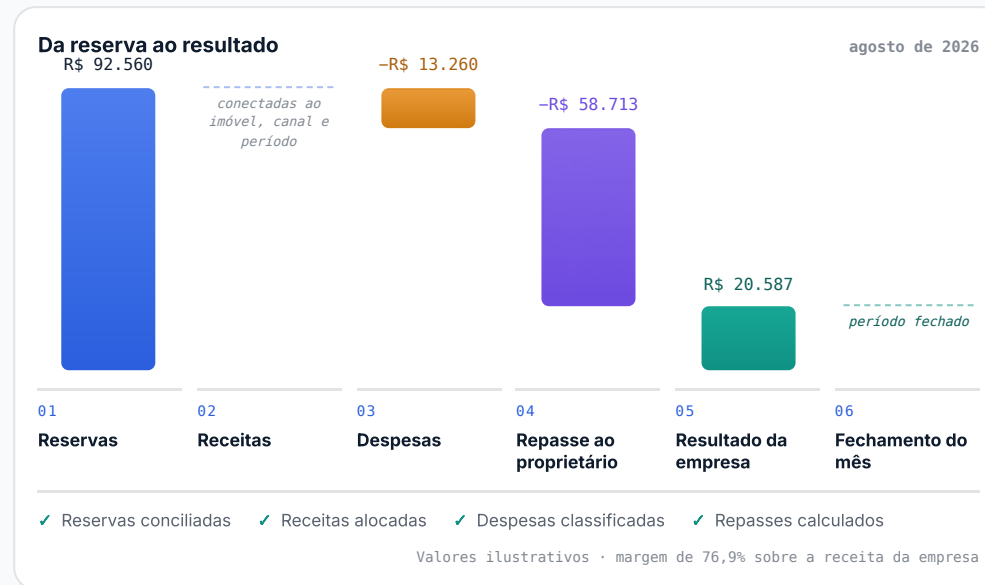
?

o que realmente ficou

Reservas mostram a demanda. As operações financeiras mostram o que ficou depois das receitas, despesas e repasses aos proprietários.

A SOLUÇÃO

Da reserva ao fechamento do mês.



POR QUE OPERENT

Camada de operação financeira

Feita para operações de locação.

Construído para escalar

Uma plataforma SaaS. Sem desenvolvimento específico para cada cliente.

Pronto para o mercado internacional

Vários idiomas. Várias moedas. Modelo financeiro independente de país.

Pronto para integrações

Funciona de forma independente hoje e está preparado para futuras integrações com PMS, channel managers e OTAs.

MERCADO E TESE

+20%

Brasil

em noites reservadas no Airbnb, pelo 3º trimestre consecutivo

37,9%

Portugal

do alojamento local já é gerido por empresas — 47.299 de 124.700 registos

381.837

Espanha

viviendas de uso turístico registradas

ESTÁGIO

MVP funcional, em validação com early users.

Brasil, Portugal e Espanha · fluxos financeiros centrais em operação.

PREÇO

Modelo de assinatura em definição.

Ainda sem cobrança ativa — o preço será fechado com os primeiros clientes pagantes.

PRÓXIMOS 12 MESES

Lançamento comercial.

Consolidar a validação, definir o plano e abrir a base de clientes nos três países.

MOMENTO

Estamos conhecendo investidores e parceiros estratégicos para acompanhar o lançamento comercial.

Sem rodada aberta — conversas em andamento. Se faz sentido para você, o próximo passo é uma conversa com o fundador.